

社長、大堀功資常務、江本清彦営業統括部 改革についてご紹介します。 クトマネージャーの5名です。 長、村田基佳営業部長、猪股洋ニプロジェ ステムを活用した電材卸売業向け働き方 ご対応いただいたのは、同社加藤重雄

### パティオシステムズ株式会社 概要

本社所在地 :三重県津市乙部 22 番 16

立 : 平成 2 年 2 月 22 日

取締役社長 : 加藤 重雄

従業員数:18名

する会社です。

売・導入サポートを主要事業と たパッケージソフトの開発・販

平成2年に私が立ち上げ 弊社パティオシステムズ

業内容:パッケージソフトの開発

売・サポート、インターネット 関連事業、コンピュータ関連 機器販売、コンサルティング

編集部

電二郎」は当連合会の

(情報システム・業務)、他

もしれません。

知らない方もいらっしゃるか 多いかと思いますが、会社名は ステムですので、ご存知の方も 会員様には既にお馴染みのシ

P : http://www.patioinc.co.jp/

編集部 江本 電材卸売業向け (電二郎) ご利用いただいています。 700を超えるユーザー の他に、建材店向け、食品加 の開発を行っており、 様な業界向けにソフトウェア 工業向け、運送業向けなど多 三重県に本社を置 全国で マソ 様に

された働き方改革。折しもコロナ 年4月から中小企業を含め義務化

加藤 常にアクセスが良く、全国どこ 空港セントレアまで45分と非 津港からフェリーで中部国際 かもしれませんが、すぐ近くの ここ三重本社の他に、 も珍しい気がします。 でも行くことが出来ますし、 こんな地方にと思わ 札幌と れる

フトウェア開発会社というの

東京、 ています。 横浜にも営業所を置い

編集部 なるほど、コロナ禍での リスク分散という意味でも正 解でしたね。

加藤 余談ですが、全国のお客様 今では皆問題なく標準語で話 では三重弁を禁止しています。 和感を持たれないよう、 を訪問した時に言葉遣いで違 に大変でした(笑)。 していますが、最初の頃は本当 社内

ソフトウェアの開発は全て

大 堀 編集部 ソフトウェア開発の特長は。 わせたカスタマイズ等も迅速 変更や、 が速く、システムのプログラム ます。そのため、開発スピード 発会社ですと、開発は外注して に対応することが出来ます。 では全て自社内で開発してい いることが多いのですが、弊社 一般的なソフトウェア開 パティオシステムズの お客様のご要件に合

たきっかけを教えていただけ

藤 建材店向け販売管理シス とのご判断を頂きそこからシ 材連様にご相談したところ と気が付いたのです。全日電 ました。 ステム開発を進める事となり 業にも応用できるのでは?』 テムとして展開していた『建 のですが、ある時期『電材卸 太郎』が弊社事業の柱だった 『電材卸業にもフィットする』

大堀 パッケージ名の「電二郎 編集部 なるほど、建材卸向けで ご命名頂いたものです。そこ 実績の積み重ねが開発の下地 電材卸店様にご採用頂いてい は平成18年に全日電材連様に な開発を始め、 からEDI機能を含む本格的 になっているわけですね。 今では多くの

電材卸業向けに特化した システム

編集部 システムの大きな特長

編集部 「電二郎」をはじめられ

村田 なんと言っても、電材卸売 ます。加えて、ご導入頂いた 準的な業務処理を実装してい Aハンドブックに準拠した標 存在します。電二郎はJED に求められる標準業務手順は 模の違いはあっても、電材商社 ことです。地域・業態・事業規 はどんなことでしょう。 業向けに特化しているという お客様のご要望を標準機能に

進化してきました。



編集部 務に対応するよう努めていま 社会環境によって変化する業 い基本業務と、新たな商流や 電材卸売業として変わらな 確かに、電材卸売業独特

ません。 障をきたしてしまうかもしれ 用語も知らなければ、開発に支 ね。A材、B材、C材といった の商慣習、用語がありますから

猪股 この、電材卸売業に特化し 運用を開始して頂けます。 働準備期間 (平均3か月~)で ぼカスタマイズ不要、最短の稼 各種機能により、業務コアはほ た高い適合性と標準化された

大堀 全日電材連様が推進して て、電材商品マスタ受配信サイ 実現するベースシステムとし ていることも特長です。 ト 「JEDA NET」と連動し いる「電材EDIサービス」を

できるよう推進しています。 中小企業横断EDIにも対応 国連CEFACT準拠の

指す全日電材連事業。電材業界全体の業務効率化を目

(サーバーはパティオシステムズ社)規模の商品マスタデータ受配信サからデータを頂いた電材業界最大からデータを頂いた電材業界最大のらデータを頂いた電材業界最大の場合

にようか。 らいの業務改善に繋がるので編**集部** 電二郎の導入でどれく

江本 導入企業様により使い方は違いますが、まさしく、電材は違いますが、まさしく、電材卸業における業務効率化を目指して開発したものですので、確実に業務効率化・業務改善に繋がります。ある企業様では3日程かかっていた月末の事務処理が半日にまで削減でき、残業時間も減り、働き方改革にもなったというお声を頂いています。

社内の営業情報を全社員で共 W a r e 』を利用頂くことで るグループウェア 『Force

> す。 と営業力の強化が期待できま 有することで業務効率の向上

ツール登録済み)。 エエッール登録済み)。 また、リモートワーク、ます 備での『事業継続に向けた対 禍での『事業継続に向けた対 はっています。 また、リモートワーク、テ

 $\Diamond$ 

編集部 最後に、本誌読者の電材 藤 これからも全国の電材卸 卸店様へのメッセージを。 を盛り上げていきたいと考え 研究を重ね、皆様と一緒に業界 具体的なご提案ができるよう ます。不安定な社会情勢が続 アクションプラン」に関して された「2030 JEDA このほど、全日電材連様が策定 ています。 いてはいますが、少しでも早く ることが沢山あると考えてい 店様、全日電材連様と一緒に歩 んでいきたいと思っています。 業務効率向上や働き方改 私どもがお手伝いでき

# 意をとりどり

**活動** 加藤社長(3)は、セーリング(ヨッ ト)競技に長年携わってきた人物。日 本レーザークラス協会会長、三重大 本レーザークラス協会会長、三重大 学ヨット部監督を務め、学生ヨット競

しゃるのだとか。 日指し、地元の津ヨットハーバーに 日指し、地元の津ヨットハーバーに

協賛を行っています。 ト選手権(インカレ)、各種講習会のズ社ではCSR活動として学生ヨッズ社ではCSR活動として学生ヨッ

昨年、鳥取県境港で行われたレーザー級世界選手権では協賛企業としずー級世界選手権では協賛企業とし



※レーザークラス:オリンピック・国体・高体連の採用する艇種で、世界に20万艇以上あり、小学生



**去実績の簡単検索、再編集** 去情報を検索し再活用 東見**持**対応

事見積対応

種単位での集計 金額調整対応 注業務へのデータ連携

積情報を受注データとして活用



## 受注~売上~在庫

- 見積情報を有効活用 見積書の情報を引継ぎ業務を省力化
- 受注内容をダイレクト入力

受注入力からでも業務運用可能 自動振分の機能により『定番品』 『直送品』等 気にせず入力

- **受注以降の業務に連動** 簡単操作で受注明細毎に発注 売上等の業務を正確に迅速化
- 明細単位で進捗を見える化 発注、仕入、売上等の状態をチェック 業務を集約し見える化 効率化を推進
- 全社で情報をリアルタイム共有 『債権債務』『引当在庫』『取引実績』等 全社で情報共有



シリーズ

請求 入金 支払 違算管理

経営支援 営業資料 (分析) **VPN** 

環境

テレワーク対応



● **リモート環境で同様機能が利用可能** 対象業務に合わせて効率的に運用 在席状況も確認可能

# 支払~違算管理

● 支払先別 金種別の支払管理

仕入情報と請求書を突合し 支払予定と実績を管理



● 発注~仕入単価の差分を違算として明細集約 単価の相違を消込処理時にチェックし予定利益の確保



### 請求~入金

● 得意先別、締日別の請求書発行売上情報と連動し未入金残高と合わせて管理

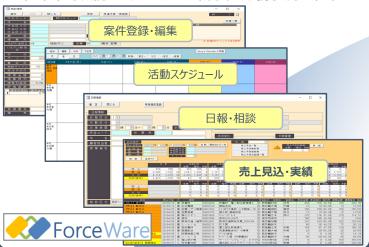


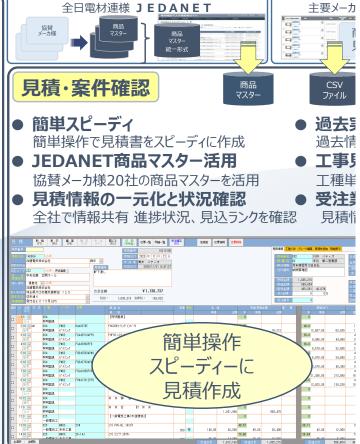
● 得意先別、金種別の入金管理

NAME OF THE PARTY								
4411	ZAAM	11 -11 11	-	380	-		Logue	#4305A
THER	81.40		3111/04/30	29131/16/20		_		
. + EH	218	I E	\$8.64,766,96	2013/54/56	432.0			
10000	A. 100							

# グループウェア機能(活動計画、日報等) 案件情報の一元化と組織力強化

- **案件別行動計画〜報告による活動の見える化** カレンダーによる活動計画登録と日報・相談による情報共有 担当者別、案件別の工数集計も可能
- 商談進捗状況の共有とチームセリング推進 チームセリング推進によるメンバースキルの向上 組織強化による手持ち商談、売上、利益の拡大を支援
- リモート環境でも在席確認が可能在席確認機能によりテレワーク環境でも勤務状況を確認







各種マスター

- ・商品
- ·得意先、仕入先

データ移行 支援

過去販売履歴

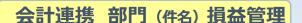
活動計画案件進捗目標管理日報 旅費精算

見積 案件確認 受注 発注 仕入 出荷 売上 在庫

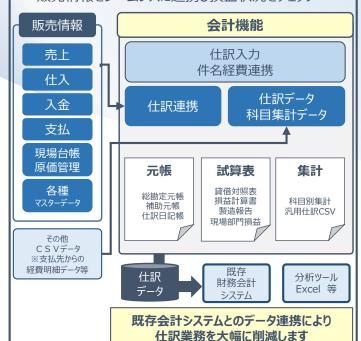
# 経営支援·各種分析

● 経営に関わる各種資料を準備色々な切口での営業資料により経営を支援





● 会計機能によるスピーディな多角的分析 販売情報をシームレスに連携し損益状況をチェック



# 電一 は電材卸業共通の業務課題を解消、解決するため

会員企業様のお声・ご要望を取り入れ続けています。

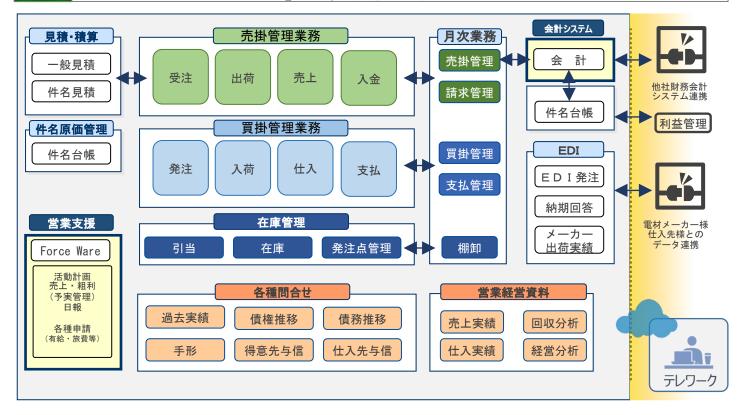
# 電材連会員企業様の手で育つ『電二郎』

# 電二郎シリーズ 特長



- ・電材卸業様の標準業務プロセスを踏襲した全日電材連様推奨システム
- ・実績豊富な業種業務に特化したパッケージシステム
- ・全日電材連協賛メーカ様(20社)の商品マスターを利用可能
- ・業務標準対応に向けた見える化と業務効率化を支援
- ・既存システムからの移行対応(得意先、仕入先、販売実績等)
- ・導入コストを抑え 短期間で導入を実現
- ・業務適用~導入~運用保守までの安心サポート
- ・業務改善を目指した**経営基盤システムの強化**をお手伝い
- ・働き方改革や、緊急事態等に備えたテレワーク対応

「電二郎」標準機能概要



# 商品マスタ受配信サイト

# JEDA NET

# 電材商品マスタ受配信サイト

電材業界最大規模の 商品マスタデータ

ホーム

ご利用方法

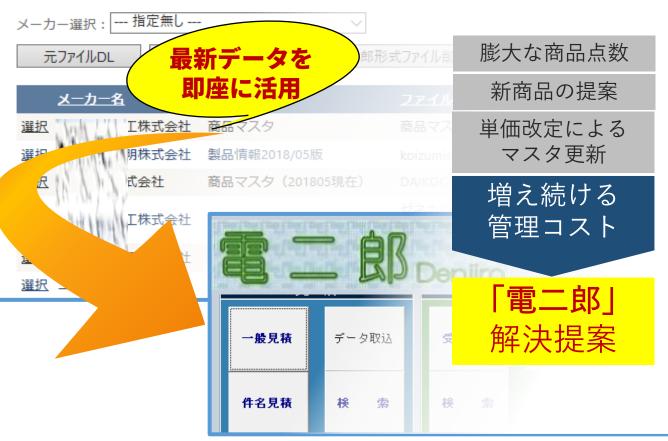
関連情報

アップロー

### 電材商品マスタ メンテナンス

全日電材連賛助会員企業

20社様の商品マスターを配信 アップロード済みファイルの一覧を表示しています (最新掲



「電二郎」のメーカー商品マスタ活用は、単価改定・新旧商品管理に 絶大な効果をもたらします。商品マスタの管理工数を抑制し、新商品 の見積作成、新単価を用いた正確な営業提案強化を推進します。

### 電二郎・JEDANETのお問合せ



パティオシステムズ株式会社 担当)村田

http://www.patioinc.co.jp/

TEL 059-224-7411

弊社ホームページ/お問合せフォームはこちら

